



Продажа профессионального инструмента для обработки металла.

6x
трафик на
сайт

50%
запросов
в
ТОП-3

Задачи и цели

Стояла задача вывести на рынок очень качественный инструмент для обработки металла. До этого времени продажи происходили в основном за счет холодных звонков. Необходимо было внести новые технологии в продажи.

Решение

Для достижения поставленных целей специалисты «Адвико Групп» провели следующие работы: составили семантическое ядро, переделали сайта, провели внутреннюю оптимизацию. Основной упор делался на внешнюю оптимизацию сайта: закупались трафиковые ссылки на сторонних ресурсах.

— ООО "Адвико Групп" с азартом взялась за работу. Через считанные месяцы мы получили большой поток посетителей на сайт и значительный рост звонков. Основные клиенты — оптовые покупатели, которые на долго остаются нашими клиентами. Работой специалистов по раскрутке довольны на все «сто».

Москальков А. Г., директор

Результат

За счет хорошей трафиковой ссылочной массы на сайт начали заходить целевые посетители, которые узнавали надежную и коммерчески грамотную информацию и быстро склонялись к покупке. Трафик на сайт вырос в 6 раз, позиции с нуля до 50% в ТОП-3.

+375 (29) 619 05 79

+375 (29) 840 04 94

Если вы хотите получить наилучший результат —
звоните или пишите!